

BUSA130

Lina Morrar

تلخيص تشابتر 3

Ch 3 "Entrepreneurship, New ventures, and Business Ownership"

What is a small Business?

Independently owned business that has relatively little influence in its market

← بزنى ملوك سائل فردى، ولما تأثر على السوق بشكل كبير
 ← لا يبيع لشركة كبيرة، وليس جزء منها

(SBA)

The Importance of small business?

Small Business Administration

☐

1 Job Creation ⇒ خلق فرص عمل وانتقال

تدعم المؤسسات الصغيرة ودعم
 assisting SB

2 Innovation ⇒ خلق ابتكارات

3 Contributions ⇒ to Big Business علاقة وطيدة بين الشركات الصغيرة
 كثير من الشركات الكبيرة تبنت ابتكاراتهم وتكاد صغيرة
 الاعتماد على بعضها

⇒ Area of small business

القطاعات التي يتواجد فيها الأعمال الصغيرة

- services
- Retailing
- construction
- Wholesaling
- Finance and Insurance
- Manufacturing
- Transportation

⇒ Entrepreneurship :- الريادة بنفسها

→ Entrepreneur ⇒ business person who accept both risks and the opportunities involved in creating and operating a new Business Venture
 الشخص الريادة الذي يقبل الخطر والفرص وهو اقل بار.

goal of new business to Many entrepreneurs

- independenes from working for someone else الاستقلال
- financial security الامان المالي
- growth and expansion نتيجة بزنى الصغير التطوير المستقل

Entrepreneurial Characteristics: صفات الشخص الريادة

- "The boss" - self reliant تفعلوا انهم يكونوا مراد تفعلوا على انفسهم
- they can also deal with uncertainty and risk كما ميزين الخطر والتجربة
- open minded قدره على اتخاذ قرارات برهنة واطمينة ذات نتيجة مقاربة

Starting a new business

لدى نزنس جديد

Understanding Distinctive Competencies

كفاءات مميزة

1. Identify new niches in established market

لما الفيزيكي معروف
خدمة، الدولارات
المربحة الطلبة

لما شريفة من السوق طلبت
لما بعد ما طلبت
نصها ال Small Business

لما يوجد كفاءات في كل Business
المنافس

Niche is a segment of a market that is not currently being exploited

2. The ability to identify new market

لما شاف اني في مكان تاني واكبر

New industry

لما نو انتج اني للمره الاولى بعلوا زينا

discovering new market

3. First Mover Advantages

المانيات المبتكر الاول

لما اول جرد من نزنس معين وفي اقبال عليه من الناس مكان في
المنافس بالبلد (جوال قبيل ما و كينيت منزل على السوق)

Crafting a Business Plan

خطة النزنس

ختوي على اهداف النزنس وفكره
مصفحات النزنس الجديد

How to prepare a business Plan?

① setting goals and Objectives

Put goals for today and future and how do I achieve those goals.

② Sales Forecasting

توقعات المبيعات في اسواق

③ Financial planning

العوائم المالية والحسابات (Balance sheet)

Starting the small business

بدي بزنس جريد
← مشروع صغير

→ Buying an existing Business

→ already proven its ability

→ also established relation ship with lender, suppliers, stockholder

بزنس مأهل وموجود لاش
تشفل الملائكة و بغير وفي التفاعل

اكثر ارباح
سواء على

Franchising (الوكالة)

شاري

حق الملائكة

⇒ arrangement in which a buyer (Franchisee) purchases the right to sell the good or service of the seller (Franchiser).

بالع ← الوكالة الام تبيع بتو رخصة بيع على ال buyer ابتاعها

Advantages

• **promote business opportunity** + امكن ان اقل - اجرة - من قبل

• **Access to management expertise** + من برك ال اارة تكون بروفيتيغال
لا تو املا البركة الام واقعة طرة

Dis Advantages

• **start-up cost** + ابلغ المياي على لا تو الخ طر فل

• **management rules and restrictions** + الاتزام قمراتني وقواعد

→ Starting From Scratch

برانيه من البفر

Advantages → owner is free to choose

disadvantages → More risks

⇒ to find openings, entrepreneurs must study markets and answer the following questions

- Who and where are my customers?
- How much will those customers pay for my product?
- How much of my product can I expect to sell?
- Who are my competitors?
- Why will customer buy my product rather than the product of my competitors?

Financing the small Business

تمويل المشروع الجديد

- Family and Friends
- Personal saving
- lending institutions مؤسسات ائتمانية
- Investors مستثمرين مهتمين
- governmental agencies مؤسسات حكومية

Trends in Small Business Start's - UP

Booy, Amazon

Emergence of E-commerce → ظهور حوسبة في الشركات الصغيرة

- **Crossovers from Big Business** → people who leave big corporation and work for themselves
عزل - الانتقال من الشركات الكبرى
- **Opportunities for Minorities and women** → Many small business are also started by Minorities/women
فرصة الأقليات والنساء
- **Global Opportunities** → Global marketing / تسويق متجانس في الأسواق العالمية
- **Better survival Rates** → small business failure has decline / خسارة أفضل الشركات الصغيرة قليل.

Reasons For Failure

أسباب فشل ال Small B

- 1] managerial incompetence or inexperience → قلة الخبرة والعزيم على الأراد
- 2] Neglect (الإهمال) يؤثر في البرنس يؤدي إلى فشل
- 3] Weak control systems ضعف السيطرة / عدم المتابعة
- 4] Insufficient Capital → start-up مكلف → رأس المال غير كافي

Reasons For Success

أسباب النجاح Small B

- 1] Hard work, drive, and dedication → اهتمام (العزم، العمل بجدية، الإخلاص)
- 2] Market demanded for the products → يشوره في طلبه في السوق على المنتجات الجديدة
- 3] Managerial competence → قدرات إدارية، رقابة / تنظيم
- 4] Luck → الحظ قد يلعب دور في نجاح أو فشل

* Non-corporate Business Ownership :- أنواع الملكية

⇒ Sole Proprietorships الملكية الفردية
 business owned and usually operated by one person who is responsible for all of its debts. النفل لتحتفظ ملكة، ويتحمل جميع الديون.

Advantages of Sole Proprietorships :

- ⇒ Freedom → the most important benefit. حرية الاختار (الأكثر فائدة)
- ⇒ easy to form / simple to form ⇒ مافى إجراءات قانونية كثيرة عند الأستاء
- ⇒ low start-up costs ⇒ تكاليف البدء قليلة

Disadvantages of Sole proprietorships :

- ⇒ unlimited liability ⇒ المسؤولية غير المحدودة ⇒ Owner responsible for paying of all debt ^{المالكة}
- ⇒ lack of continuity ⇒ قلة الاستمرارية ⇒ dissolves when the owner dies. ^{يكون يموت صاحب}
- ⇒ limited resource ⇒ محدود الموارد وافر ⇒ resource of one person

⇒ Partnerships (اشراكه بين شخصين أو أكثر)

- Silent Partner → لا دفعه ولا يتدخل بالأداء → الأب وأولاده
- Labor Partner → وافر عند وخبرة ووافر في العمل → وافر عند وخبرة ووافر في العمل
- Business with two or more owners ⇒ general partnerships

Advantages of Partnerships

- ⇒ More talent and money ⇒ عند تعدد الشركاء تعدد الموارد والمواهب ورائس المال
- ⇒ More Fundraising ⇒ مافى مافى توجد فرص البنك أكثر لانهم في أو أكثر
- ⇒ Relatively easy to form ⇒ مافى مافى

Disadvantages of Partnerships

- ⇒ unlimited liability ⇒ الشركاء يدفعوا الالتزام بعبء النظر للشركاء ^{general partnership}
- ⇒ Lack of continuity ⇒ قلة الاستمرارية / إذا اطمأن من شركائهم ويجعل في نفس الشركة ^{ما يقدر ابيع → قلة الاستمرارية / إذا اطمأن من شركائهم ويجعل في نفس الشركة}

يُدخل في الإدارة ويتحمل جميع المسؤوليات

- 1] General Partnership → All the partner is unlimited liability
 - 2] limited Partnership → type of partnership consisting of limited partners and a general partner
- active partner / actively manager → unlimited liability
 partner in limited S.P. → لا يتحمل المسئولية في الشركة
 لا يتحمل المسئولية في الشركة

⇒ Corporations (الشركات المساهمة) مملوكة لآلاف كثر

business that is legally considered an entity separate from its owners and is liable for its own debts. + تعتبر كيان مستقل / منفصل عن المالكين قانونياً.

- may sue and be sued
- buy, hold and sell property
- make and sell product

Advantages For Corporations

- ⇒ limited liability → مسؤولية محدودة
- ⇒ Continuity → استمرارية

Disadvantages For Corporations

- ⇒ Tender offer → عرض شراء
- ⇒ Double Taxation → دفع مرتين من الضرائب

Types of Corporations أنواع

1] Closely Held or (private) الأسهم يملكها عدد قليل من الأشخاص ولا يتاح في الأسواق العامة. whose stock is held by only a few people and not available for sale in general public (مساهمة خاصة)

2] Publicly Held or (Public) الأسهم يملكها عدد كبير من الأشخاص ويتاح في الأسواق العامة. whose stock is widely held and available for sale in general public (مساهمة عامة)

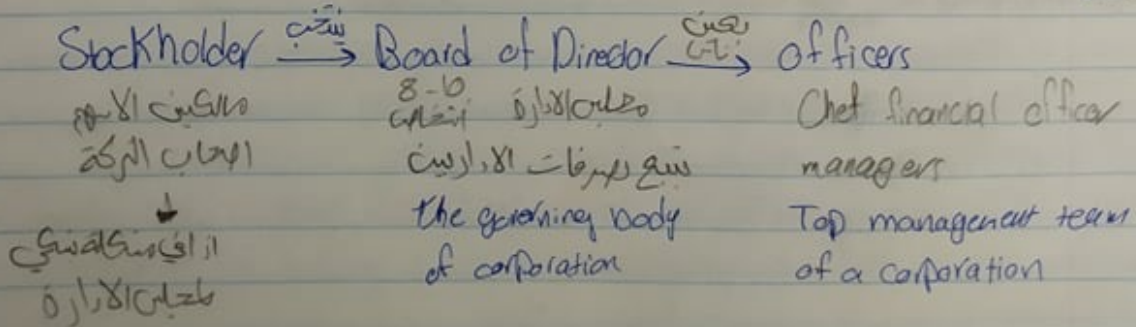
لا يساع سوق الاستثمار ← قابلية التوسع
 [3] S corporation ⇒ Subchapter S corporation
 Hybrid of a closely corporation and partnership
 ⇒ more regulation from the government → tax purposes
 treated as a partnership for tax purposes → دفعوا الضرائب كـ شراكة

بنو بالحوافز ← تسعير Tax
 [4] Limited Liability Corporation
 ① Hybrid of a publicly held corporation → نشبه Public held
 ② and a partnership → owner tax as partners → الرأسمال من ناحية الشركة - الوافدة
 → enjoy the benefit of limited liability → له المسئولية المحدودة

[5] Professional Corporation
 • limited business liability → المسئولية التجارية المحدودة
 • unlimited professional liability → والمسئولية المهنية غير المحدودة
 doctors, lawyers, accountants
 الأرباب / عمال / الأطباء في حال انتموهن رتب على طابع

[6] Multinational (Transnational) Corporation
 مرافقها بأكثر من دولة
 موجودة بأكثر من دولة

Corporate Governance = حوكمة الشركة
 roles, Shareholders, directors and other managers in corporate decision making



Special Issues in Corporate Ownership - مشكلات الملكية

→ (Joint Ventures) and (Strategic Alliances) تحالف استراتيجي

→ one or more organization collaborate on a project for mutual gain

تحالف بين شركتين للربح تعاونه بأشياء معينة

شركتان يتفقوا ويفتخرونه تالته طابيح مافخر ريدة
 كوكاكولا وبيبي يفخره مافخر ريدة
 التين بكسبوا

→ Employee Stock Ownership Plans تعطي حصة من الاموال للمال

مستندات خاصة

→ Institutional Ownership مؤسسة / شركة / شركة

→ Mergers

• The union of two corporations to form a new corporation

(اندماج شركتين تحت الطارة واحدة
 اندماج متكافئ $A+B=AB$)

Acquisitions

• The purchase of one company by another

استيلاء شركة على شركة
 افرق (القوة لتوني)
 $A+B = A/B$
 A استولى على B

Divestitures

• A firm sells one or more of its business units

شركة تبيع جزء من اعمالها
 لا مفاصل وتنتشر في ابي
 نام

Spin-off

• Setting up one or more corporations as a new independent corporation

جزء نام جزء الشركة
 لتعمل تحت ادارة
 جديده